

**Europages / Wer liefert was - наиболее совершенная площадка  
электронной коммерции для B2B – рынков Европы**

**Программа вебинара:**

1. Электронная страница экспортера на **Europages** (E\*Page), как полноценное электронное представительство компании в 15 языковых зонах, включая ведущие европейские языки, а также арабский, турецкий, китайский и другие.
2. **Europages & Wer Liefert Was** – пакетное предложение. Wer Liefert Was — маркетплейс №1 в Германии, Австрии и Швейцарии.
3. **Целевая аудитория Europages & WLW:** покупатели B2B сектора из развитых стран Европы. Также у Europages сильные позиции на рынках покупателей арабского Востока (Ближний Восток и Северная Африка), Африки южнее Сахары, плюс Турция и Латинская Америка. Отраслевая принадлежность, в случае размещения на Europages, имеет незначительное значение.
4. Три ключевые выгоды для экспортера от размещения на Europages & WLW. Российская компания всегда в ТОП Google языковой зоны покупателя.
5. **Europages SEO** – мощный инструмент продаж. Находите покупателей в Европе и мире даже тогда, когда они ищут на своем родном языке. Как работает Europages.
6. **Europages Taxonomy:** система подбора высокочастотных ключевых слов, обеспечивающих ТОП позиции в поисковых системах.
7. Поддержка продаж – **программа FindIT** от Europages. Система мониторинга и аналитики, основанная на Big Data и искусственном интеллекте. Ключевые показатели, характеризующие эффективность вашей E\*Page (CTR, ROI).
8. **Ranking Europages:** приоритет на страницах поиска (критерии Europages).
9. Стоимость пакетов Europages.
10. **Гранд Гектор** - эксклюзивный представитель Europages в РФ. Сопровождение российских экспортеров "под ключ" на площадках электронной коммерции Europages & WLW.

**Задача вебинара:** познакомится с возможностями маркетплейсов Europages & Wer Liefert Was для расширения географии экспортных контрактов.

**Аудитория вебинара:** для начинающих и действующих экспортеров российских компаний малого и среднего B2B – бизнеса. Для руководителей компаний и руководителей экспортных подразделений.

**Продолжительность вебинара:** 45 минут или до последнего вопроса.

**Ведущий вебинара:** Никита Ёлкин, коммерческий директор компании «Гранд Гектор», специалист в области B2B - продаж и **E-commerce** в сфере B2B. **Контакты:** +7 911 073-68-34, n.elkin@grand-gector

**ООО "Гранд Гектор"**, г. Москва - партнер Российского экспортного центра и региональных Центров поддержки экспорта по продвижению передовых решений в области электронной торговли среди российских экспортеров. Эксклюзивный представитель на территории России компании Visible, владельца платформ электронной коммерции Europages & Wer Liefert Was.